

The **POWER** of Solution Selling® training...

Anywhere, Anytime and Everyone.



Varför Solution Selling® e-learning?

- Lär dig i din egen takt!
- Du får ett års obegränsad tillgång till kursen.
- Möjlighet att repetera avsnitt så mycket du vill.
- Ljud och filmer ger dig en närvarokänsla.
- Nedladdningsbara resurser och dokument.
- Du får ett fint diplom när kursen är avslutad.
- Kan användas för att förbereda Solution Selling workshops.

Solution Selling® grundkurs

Passar

Alla som jobbar med komplex försäljning.

Innehåll

Grundprinciperna i Solution Selling.
Prospektera och starta lösningsaffärer.
Komma till ledningen snabbt i säljprocessen.
Vinna affärer i hård konkurrens.
Göra "ROI"-kalkyler för att skapa värde.
Förhandla och avsluta affären.

Executive Level Selling

Passar

Säljare och chefer som säljer till ledningsgrupper.

Innehåll

Principerna för hur man säljer till ledningsgrupper.
Att boka möte med VD.
Att förstå VD's strategiska inriktning.
Att skapa en strategisk dialog med VD.
Att starta och avsluta en säljprocess med ledningsgruppen.

Sales management & Coaching

Passar

Försäljningschefer.

Innehåll

Hur man gör tillförlitliga säljprognoser.
Hur man coachar sina säljare i affärerna.
Hur man planerar sina säljmål och leder sitt säljteam.

Major Account Selling

Passar

KAM och medlemmar i ett kundteam.

Innehåll

Hur man gör en kundplan.
Hur man hittar nya affärer på kunden.
Hur man analyserar kundens affärspportfölj.
Hur man skapar en aktivitetsplan.

Strategic Opportunity Selling

Passar

Dig som vill vinna de riktigt stora affärerna.

Innehåll

Planering för strategiska affärer.
Hur man skapar en taktikplan för längre säljprocesser.
Hur man leder ett affärsteam.
Hur man hanterar konkurrenter.
Hur man väljer och utför sin affärsstrategi.



Lindgren & Partners – Authorised Solution Selling Business Partner
Fredriklundsvägen 2, 168 34 Bromma
Tel: +46(0)8-651 25 00, Fax: +46(0)8-651 25 05